

WYNAJEM DŁUGOTERMINOWY – ALTERNATYWA DLA KREDYTU I LEASINGU

>>> Na rynku samochodów osobowych wynajem długoterminowy cieszy się stale rosnącym zainteresowaniem. Niskie koszty początkowe, uproszczone procedury i stała wysokość raty przekonują do tej formy finansowania również firmy transportowe, które zamiast kupować lub leasingować samochody użytkowe, pożyczają je na krótszy bądź dłuższy okres. >>>

MIŁOSZ CIESZYŃSKI

Dziennikarstwem zajmuje się od 13 lat. Początkowo w prasie lokalnej i ogólnopolskiej, później również w TVP. Głównym polem jego zainteresowań od początku jest motoryzacja – zarówno ta związana z samochodami osobowymi, jak i użytkowymi. Od kilku lat zajmuje się również logistyką, czego rezultatem jest certyfikat European Junior Logistician przyznany przez ELA.

Wynajem długoterminowy ma wiele wspólnego z leasingiem. Podobnie jak w przypadku leasingu pojazd w czasie trwania umowy nie stanowi naszej własności. Płacimy jedynie comiesięczny czynsz za możliwość korzystania z samochodu. Różnice dotyczą przede wszystkim momentu zakończenia umowy. W przypadku tradycyjnego leasingu już na początku wiemy dokładnie, za jaką kwotę będziemy mogli wykupić samochód na własność. Może to być 1% początkowej wartości lub więcej, w zależności od warunków zapisanych w umowie.

DOGODNE WARUNKI

Gdy decydujemy się na wynajem, po zakończeniu okresu użytkowania oddajemy samochód dilerowi. Oczywiście, możemy go również wykupić, ale cena będzie równa wartości rynkowej. Podstawowe założenie jest bowiem takie, że po zakończeniu umowy wypożyczymy kolejny, nowy pojazd, a dotychczas użytkowanym zaopiekuje się sprzedawca. Taka forma użytkowania samo-

pojazdów w związku z dodatkowymi kontraktami. Długość umowy można dość swobodnie modyfikować zarówno w zakresie wynajmu

W przypadku Scanii samochód możemy wynająć nawet na dzień. Umowy wynajmu długoterminowego spisywane są zazwyczaj na okres od 12 do 60 miesięcy. Ponadto niektóre firmy umożliwiają również wymianę wynajmowanego pojazdu na inny.

krótko-, jak i długoterminowego. W przypadku Scanii samochód możemy wynająć nawet na dzień. Umowy wynajmu długoterminowego spisywane są zazwyczaj na okres od 12 do 60 miesięcy. Ponadto niektóre firmy umożliwiają również wymianę wynajmowanego pojazdu na inny, w przypadku zmiany zapotrzebowania ze strony przedsiębiorcy.

koszty przeglądów, napraw i wymiany części eksploatacyjnych ponosi wynajmujący. Pełny pakiet dodatkowych usług obejmuje również

ubezpieczenie, podatek od środków transportowych, serwis opon, przeglądy rejestracyjne, likwidację szkód, samochody zastępcze, a nawet systemy telematyczne.

PRZEWAGA WYNAJMU

– Mówiąc o przewadze wynajmu, warto wspomnieć o korzyściach finansowych – wśród nich możemy wymienić stałe koszty utrzymania, które podczas trwania kontraktu są niezmiennie – mówi Łukasz Chyliński. – Ułatwia to przedsiębiorcy właściwe budżetowanie oraz minimalizuje ryzyko, gdyż wszelkie koszty związane z utrzymaniem pojazdu (serwis, opony, ewentualne awarie) ponosi firma świadcząca usługi wynajmu. Ze względu na kompleksowość naszej oferty wysokość raty zależy przede wszystkim od typu pojazdu, jego wyposażenia, okresu najmu i usług dodatkowych, na które klient decyduje się w ramach pakietu. Są to m.in. serwis opon, telematyka, zarządzanie flotą, 24 h obsługa serwisowa i wiele innych elementów, które klient może dodać do swojego pojazdu w ramach kontraktu – wymienia.

Sama rata wynajmu jest zazwyczaj znacznie niższa od raty leasingowej. Nie spłacamy bowiem całej wartości samochodu, lecz tylko kwotę utraty wartości w okresie jego użytkowania. Podstawowa różnica polega na tym, że zazwyczaj obowiązkowe jest wykupienie pakietu serwisowego, który gwarantuje, że samochód będzie naprawiany w renomowanych serwisach i za pomocą odpowiednich części. Z jednej strony jest to duże ułatwienie i zabezpieczenie przed niespodziewanymi wydatkami związanymi z poważną awarią samochodu, ale z drugiej strony stanowi dodatkowe obciążenie przez

Sama rata wynajmu jest zazwyczaj znacznie niższa od raty leasingowej. Nie spłacamy bowiem całej wartości samochodu, lecz tylko kwotę utraty wartości w okresie jego użytkowania. Podstawowa różnica polega na tym, że zazwyczaj obowiązkowe jest wykupienie pakietu serwisowego, który gwarantuje, że samochód będzie naprawiany w renomowanych serwisach.

chodu przeznaczona jest przede wszystkim dla tych przedsiębiorców, którzy planują regularne wymiany floty samochodów na przykład co 3–4 lata. Nie muszą się wówczas zajmować sprzedażą używanych pojazdów, a w ich miejsce wynajmują nowe.

Innym powodem korzystania z ofert wynajmu są krótkie okresy zapotrzebowania na dany rodzaj pojazdu. W przypadku terminowego kontraktu przedsiębiorca nie musi kupować samochodu na własność, ale może wypożyczyć go na czas, w którym będzie mu niezbędny do wykonywania danej pracy. Podobnie jest w przypadku konieczności okresowego zwiększenia liczby

– Wynajem to szereg korzyści dla firmy transportowej – zapewnia Łukasz Chyliński, Dyrektor Zarządzający DBK Rental. – Klient może wynająć pojazd w dogodnym dla siebie terminie, na dowolny okres – wszystko w zależności od jego potrzeb i specyfiki pracy. Stawiamy na kompleksowość, zatem nasze pojazdy oferujemy w różnych pakietach – od podstawowych do najbardziej rozbudowanych, w których przewoźnik otrzymuje wszelkie udogodnienia, co z pewnością działa na korzyść wynajmu w zestawieniu z tradycyjnym leasingiem – dodaje.

Dodatkowe korzyści mogą dotyczyć na przykład opieki serwisowej. Wówczas wszelkie

cały okres wynajmu. Zaletą tego rozwiązania jest na pewno to, że wydatki na dany środek transportu stają się znacznie bardziej przewidywalne w dłuższym okresie.

oraz bez doświadczenia w prowadzeniu działalności, ale posiadających licencję transportową – wymienia Joanna Liszka, Country Retail Sales Manager IVECO Capital. – Dla wszystkich wyżej

Dodatkową korzyścią jest znacznie niższy początkowy koszt podpisania umowy. W wielu przypadkach ogranicza się on do kaucji, która zwracana jest przedsiębiorcy na końcu umowy. Nie musimy więc posiadać wkładu własnego w takiej wysokości, jak w przypadku kredytu, czy leasingu. Ta forma użytkowania pojazdu jest również bardziej dostępna dla nowych firm niż kredyt.

– Wielu klientów decyduje się na wynajem z racji pełnej obsługi, dzięki czemu może optymalizować koszty związane z eksploatacją floty – mówi Łukasz Chyliński. – Wynajem charakteryzuje się dużą elastycznością – każdemu przedsiębiorcy możemy przygotować ofertę, która jest skrojona pod jego potrzeby i możliwości biznesowe. To optymalne rozwiązanie dla każdej firmy – zarówno przy umowach, jak i opłatach możemy zaproponować naszym klientom wiele wariantów. Typ wynajmu, w którym się specjalizujemy i z którego wiele osób korzysta, to wynajem „długokomfortowy”, co oznacza, iż jest dostosowany do potrzeb naszych klientów, zarówno w zakresie marek i typów pojazdów, wyposażenia, zakresu usług wchodzących w skład pakietu, jak i czasu trwania umowy – dodaje.

Dodatkową korzyścią jest znacznie niższy początkowy koszt podpisania umowy. W wielu przypadkach ogranicza się on do kaucji, która zwracana jest przedsiębiorcy po zakończeniu umowy. Nie musimy więc posiadać wkładu własnego w takiej wysokości, jak w przypadku kredytu, czy leasingu. Ta forma pozyskiwania pojazdu jest również bardziej dostępna dla nowych firm niż kredyt. Właścicielem samochodu cały czas jest diler, więc klient ponosi znacznie mniejsze ryzyko w przypadku niewyptalności.

– Finansujemy trzy grupy klientów: z doświadczeniem w prowadzeniu działalności, bez doświadczenia w prowadzeniu działalności, a jedynie z doświadczeniem w pracy w firmie transportowej,

wymienionych grup decyzje kredytowe podejmowane są automatycznie. Najem łączy w sobie zalety leasingu bez opłaty wstępnej oraz pełną obsługę serwisową pojazdu – zaznacza.

ANALIZA KOSZTÓW

Analizując koszty wynajmu, należy z jednej strony brać pod uwagę często obowiązkowy pakiet serwisowy, a z drugiej – koszty, które możemy dzięki niemu ograniczyć.

– Wynajem to także mniej pracy administracyjnej w firmie – w ramach kontraktu klient otrzymuje jedną comiesięczną fakturę, w któ-

Pewnym ograniczeniem w przypadku wynajmu jest niewielki wpływ na specyfikację wynajmowanego pojazdu. Zazwyczaj są to samochody o określonym poziomie wyposażenia, a dowolność w kompletowaniu dodatkowych opcji jest mocno ograniczona

rej zawierają się wszystkie koszty związane z użytkowaniem pojazdu (usługi serwisowe, podatki, ubezpieczenie) – mówi Łukasz Chyliński. – Ponadto podczas usługi przejmujemy pełną opiekę nad flotą. Naszym klientom gwarantujemy fachowy personel, który służy pomocą

w kwestiach techniczno-serwisowych przez 7 dni w tygodniu 24 h na dobę, kontaktując się z kierowcami w sytuacji pojawienia się ewentualnych problemów. Istotną korzyścią przemawiającą za wynajmem jest brak problemu z późniejszą odsprzedażą pojazdu. W momencie zakończenia kontraktu klient przekazuje nam użytkowany pojazd i może wynająć kolejny nowy pojazd – podkreśla.

Umowy najmu podpisywane są w złotych lub w euro, dzięki czemu przedsiębiorca świadczący usługi międzynarodowe może zabezpieczyć się przed różnicami kursowymi.

MNIEJSZY WYBÓR?

Pewnym ograniczeniem w przypadku wynajmu jest niewielki wpływ na specyfikację pojazdu. Zazwyczaj są to samochody o określonym poziomie wyposażenia, a dowolność w kompletowaniu dodatkowych opcji jest mocno ograniczona. Szczególnie jeśli planujemy wynająć pojazd na krótki okres. W przypadku umów długoterminowych możliwość modyfikacji wyposażenia jest znacznie większa. Rosnąca popularność wynajmu sprawia natomiast, że oferta samochodów gotowych do odbioru od dilerów jest dość duża.

– W DBK Rental oferujemy wynajem pojazdów użytkowych z różnych segmentów – poczynając od lekkich pojazdów dostawczych oraz podwozi o dopuszczalnej masie całkowitej wynoszącej 8 t, przez ciągniki siodłowe, na 4-osiowych podwoziach konstrukcyjnych kończąc. Ofertę uzupełniają

Pewnym ograniczeniem w przypadku wynajmu jest niewielki wpływ na specyfikację wynajmowanego pojazdu. Zazwyczaj są to samochody o określonym poziomie wyposażenia, a dowolność w kompletowaniu dodatkowych opcji jest mocno ograniczona

zestawy przestrzenne, naczepy, chłodnie oraz cysterny w różnych konfiguracjach. Ponadto w skład naszej floty wchodzi nowe pojazdy, co sprawia, że klienci nie mają problemów z ich eksploatacją i uzyskują lepsze wyniki w zużyciu paliwa przez kierowców – wymienia Łukasz Chyliński.

Wynajem, przeznaczony jest dla przedsiębiorców, którym nie zależy na posiadaniu floty samochodów na własność. Zalety, takie jak możliwość stałego korzystania z relatywnie nowych samochodów, przewidywalność wydatków i pełna obsługa, przemawiają za tą formą finansowania. Z drugiej strony w przypadku klasycznego leasingu wysokość miesięcznych opłat może być znacząco niższa, ale nie otrzymamy w zamian tak kompleksowej obsługi.

WZROST SEGMENTU

– Obecnie przewoźnicy coraz większą uwagę zwracają na koszty eksploatacji pojazdów (TCO – Total Cost of Ownership), czyli pełny koszt posiadania i utrzymania pojazdu w całym okresie jego użytecznej eksploatacji – mówi Joanna Liszka z Iveco Capital. – Finansowanie ciągników siodłowych w formie najmu charakteryzuje się rok do roku dwucyfrowym wzrostem sprzedaży – zaznacza.

– Wynajem to rozwiązanie dla każdego typu biznesu, optymalne zarządzanie zleceniami, oszczędność nakładów administracyjnych przy

jednoczesnym zachowaniu zdolności inwestycyjnych i stałych opłatach miesięcznych, które można zaplanować z dużym wyprzedzeniem – podkreśla Łukasz Chyliński, Dyrektor Zarzą-

Wynajem, zwłaszcza w formie długoterminowej, przeznaczony jest dla przedsiębiorców, którym nie zależy na posiadaniu floty na własność. Zalety, takie jak możliwość korzystania z relatywnie nowych aut, przewidywalność wydatków i pełna obsługa, przemawiają za tą formą. Z drugiej strony w przypadku klasycznego leasingu wysokość opłat może być znacząco niższa.

dzający DBK Rental. – Z każdym rokiem wśród polskich przewoźników obserwujemy coraz większe przekonanie do wynajmu. Wzrasta świadomość korzyści, które mogą zyskać dla

swojego biznesu, korzystając z tej usługi. Jeszcze kilka lat temu mieliśmy do czynienia z dystansem wobec takiej formy finansowania oraz tendencją do posiadania własnej floty – dziś właściciele

firm transportowych coraz częściej decydują się na kompleksowy wynajem, który odciąża ich z dodatkowych, zazwyczaj nieprzewidzianych kosztów – dodaje. »

reklama

JESTEŚMY WTEDY, KIEDY NAS POTRZEBUJESZ

Jako Twój partner w wynajmie oraz serwisie nacze

Ogólnoeuropejski ...

- › 100 lokalizacji
- › 70.000 nacze na wynajem
- › 70 warsztatów TIP
- › 125 wozów serwisowych
- ... oraz wiele, wiele więcej

+48 604 418 215
 poland@tipeurope.com • www.tipeurope.pl

50 YEARS
TIP Trailer Services
 TRAILERMADE SOLUTIONS